

IMPAXIS, la banque d'affaires renforce sa présence dans la sous-région et réaffirme son ambition dans la structuration et le financement des économies de la zone

Déjà présente à Dakar, Dubai, IMPAXIS s'implante à Abidjan, la capitale économique de la Côte d'Ivoire. Dans l'interview qui suit, M Ababacar S. Diaw déclare que l'ouverture du bureau IMPAXIS d'Abidjan a surtout pour objectif de permettre une meilleure couverture régionale au profit des clients, avec un niveau de service respectant les standards internationaux tout en prenant en compte les réalités locales.



Réussir Business : Pouvez-vous nous présenter IMPAXIS et son offre de services ?

Ababacar S. Diaw : IMPAXIS est une banque d'affaires panafricaine indépendante qui tend à être globale. Nous sommes présents dans les activités de (i) conseil financier stratégique et de fusions-acquisitions, (ii) de levées de fonds et de marché et depuis peu (iii) dans la gestion d'actifs.

Nous avons une présence géographique à Dakar, Dubai et sous peu Abidjan, d'ici la fin du mois si Dieu le veut.

A travers ses différentes entités, IMPAXIS fonctionne comme un « One-stop-shop » pour ses clients stratégiques avec une offre de services sur-mesure et à forte

valeur ajoutée.

Nous accompagnons nos clients en tant que conseil financier stratégique et dans l'exécution de leurs opérations de fusions-acquisitions, de levée de fonds, d'ingénierie financière et de haut de bilan.

La licence détenue par notre filiale SGI, IMPAXIS Securities, nous permet de pouvoir intervenir sur le marché financier régional et le marché des titres publics de la région UMOA en monnaie locale en plus de nos capacités d'intervention en devises et à l'international à travers nos partenaires.

Nos clients cibles sont principalement (i) les gouvernements, (ii) les grandes entreprises et les entreprises à fort potentiel de croissance, (iii)



les institutions financières et (iv) les investisseurs institutionnels régionaux et internationaux.

Nous participons au financement de l'économie des pays de la zone UEMOA et avons l'ambition de contribuer à leur structuration et à leur développement.

Quel est l'objectif recherché avec l'ouverture du bureau d'Abidjan ?

Les bureaux de Dakar, Dubaï et Abidjan ont pour objectif de permettre à nos équipes une couverture régionale au profit de nos clients avec un niveau de service respectant les standards internationaux tout en prenant en compte les réalités locales.

L'approche « One-stop-shop » permet aux clients de bénéficier de la meilleure expérience client avec un seul interlocuteur mais regroupant plusieurs lignes de métiers spécialisées et complémentaires.

Nous constatons que les principales opérations stratégiques d'envergure de financement du secteur privé ces dernières années ont été réalisées par IMPAXIS. Comment expliquez-vous un tel succès ?

C'est vrai que grâce à la confiance de nos clients et aux investisseurs régionaux et internationaux, IMPAXIS a pu réaliser des transactions d'envergure et souvent « first-of-its-kind » ces dernières années (M&A, DCM, etc.).

En sus de la confiance de nos clients, ces opérations ont été

possibles et couronnées de succès grâce à l'engagement de nos équipes, leurs compétences et leur professionnalisme. Chaque dossier est traité de manière unique avec une quête sans relâche de la meilleure solution possible pour l'atteinte voire le dépassement des objectifs du client.

Également certaines des transactions réalisées mettent en exergue quelques spécificités :

- L'opération de M&A finalisée en 2022 avec le fonds d'investissement KASADA (spécialisé en « Hospitality » et basé à Johannesburg) avec IMPAXIS en tant que Sell-side M&A Advisor (conseiller financier des cédants) est l'une des opérations majeures de la région sur ces dernières années dans ce domaine étant donné sa taille et sa complexité. Elle repositionne l'équipe banque d'affaires dans le métier d'origine du Groupe

IMPAXIS et constitue un clin d'œil à tous les acteurs de l'industrie du capital-investissement ainsi que les entreprises africaines avec une ambition de croissance et d'expansion géographique

- Sur le segment Corporate DCM (levées de fonds par émission obligataire sur le marché financier régional pour les entreprises), IMPAXIS a pu réaliser des opérations instituant (i) les montants les plus importants levés par des émetteurs non-souverains depuis la mise en place du marché financier régional en 1996 (BIDC en 2022 pour 120 milliards FCFA,

après le record de Sonatel deux ans plus tôt) (ii) un record en termes de délai de placement – moins de 48h et (iii) malgré des contextes économiques difficiles (période Covid, guerre en Ukraine et hausse des taux)

- Une levée de fonds par placement privé de 5 milliards FCFA pour une entreprise locale. Cette transaction est un clin d'œil pour les PME. Cela démontre également le rôle majeur et l'accessibilité du marché financier pour le financement de l'économie à côté des autres classes actifs dont le financement bancaire

Nous restons déterminés à trouver des solutions de financement innovantes pour nos clients en fonction de leurs problématiques et/ou objectifs.

Pouvez-vous nous en dire plus sur cette opération de levée de fonds par placement privé ?

Le marché financier offre aux entreprises un moyen de se financer via l'appel public à l'épargne ou le placement privé. Cette opération s'est faite par placement privé. Le placement privé permet à une entreprise de lever un montant maximum de 20 milliards FCFA dans un cercle maximum de 100 investisseurs qualifiés. 5 milliards FCFA ont ainsi été levés par ce mécanisme. Ce financement a permis à cette PME Sénégalaise, la Sotracom, d'acquérir du matériel en lieu et place de la location coûteuse. Cette opération s'est faite à un taux de sortie compétitif comparé au financement bancaire

et a mobilisé des investisseurs au Sénégal, en Côte d'Ivoire, au Bénin et au Togo. La preuve

que le financement des PME est un sujet qui intéresse les investisseurs dans toute la zone même quand l'entreprise concerné a un champ d'intervention qui se limite à un pays de l'union.

Quelle est votre appréciation concernant le financement des entreprises à travers le marché financier régional ?

Les marchés financiers sont complémentaires aux financements bancaires qui pourraient se raréfier avec l'application des normes de Bâle 2 & 3 dans notre zone UEMOA.

Aujourd'hui compte tenu de la magnitude des besoins de financement de nos économies, les banques ne peuvent pas satisfaire le tout. Ainsi en sus des banques, le recours additionnel aux marchés financiers, bénéficiant d'une capacité de mobilisation de fonds

quasi illimitée, pourrait constituer un début de solution.

Les PME et plus généralement les entreprises africaines grandes et moyennes devraient envisager le recours au marché financier régional qu'elles pensent, parfois à tort, être la chasse gardée des multinationales.

Le financement du cycle court (besoin en fonds de roulement) se ferait par les banques alors que le cycle long (financement des investissements) pourrait se faire par les marchés financiers.

En plus de la dette obligataire, la BRVM a lancé un troisième compartiment dédié aux PME à fort potentiel pour lever des fonds propres via une introduction en bourse.

Au-delà du marché financier et des banques, le financement des PME et généralement des entreprises dans notre région gagnerait à un élargissement des classes d'actifs disponibles dont les fonds de capital-investissement et les produits structurés d'ingénierie financière.

IMPAXIS dans son positionnement de banque d'affaires globale se positionne pour accompagner ses clients dans la structuration de la solution ou du mix de solutions adaptés à leurs problématiques.

Quelle est votre lecture sur la situation macro-économique et le financement de l'économie en général dans notre région

Les banques centrales pour contrer une inflation galopante

ont fortement augmenté leur taux directeur. La FED (réserve fédérale américaine) a augmenté ses taux directeurs de 475 points de base et la BCE (Banque centrale européenne) de 250 points de base sur un an glissant.

La BCEAO n'est pas en reste avec une augmentation de 75 points de base depuis juin 2022 date de la première hausse.

L'inflation reste au-dessus de la cible de 3%. La remontée des taux pourrait se poursuivre dans les mois à venir.

Le conflit Russo-Ukrainien qui perdure devrait maintenir le prix du pétrole et des matières premières à un niveau relativement élevé. Le loyer de l'argent sera plus cher pour tous les acteurs étatiques et privés. Les entreprises devront donc étudier toutes les solutions de financement avant de se lancer dans un projet.

Votre mot de fin ?

Je tiens à vous remercier pour l'opportunité que vous m'avez accordée à travers cet interview. C'est aussi l'occasion de remercier à nouveau nos clients ainsi que les investisseurs pour leur confiance sans cesse renouvelée.

L'année 2023 pourrait être ponctuée de quelques incertitudes sur le plan macroéconomique mais qui pourraient également constituer des opportunités. IMPAXIS continuera à accompagner ses clients stratégiques cibles afin de naviguer durant cette période avec l'ambition de contribuer à la structuration et au financement de nos économies.

Ababacar DIAW est managing Director au sein du groupe IMPAXIS et Administrateur Directeur Général de IMPAXIS Securities.

Il totalise près de 20 ans d'expérience dans les métiers de banque de financement et d'investissement(BFI).

Avant IMPAXIS, il était banquier d'affaires dans les équipes M&A d'HSBC à Paris.

Ababacar est diplômé de l'université Paris Dauphine (Magistère BFA) avec une spécialisation en «Corporate Finance & Investment Banking» auprès du programme MBA de la Olin Business School (Washington University of St-Louis - USA).